

# Maj den viktigaste månaden

**VAGNHÄRAD:** Just nu är det bråda tider inom växt- och plantförsäljningsbranschen.

För maj är årets intensivaste månad – i varje trädgård påtas det, växter planteras och frön läggs i jorden.

– Men det är en kärv bransch – med små margina-

ler, säger Peter Granath, ägare till Peters Plantshop i korsningen Trosavägen – E4.

Peter sköter ensam sin plantshop. Några växthus har han inte utan köper in sina växter från plantskolor. Eftersom han inte själv kan driva upp plantorna har han koncentrerat sig

på uteväxter som rosor, barrväxter, buskar och andra perenner. Sommarblommorna hämtar han från Årstahallen i Stockholm. Det betyder att under den mest hektiska tiden får han stiga upp klockan tre på morgonen och sen jobba i sin butik utan avbrott till sent på kvällen.

Peter tog över plantshopen för fem år sedan och flyttade från Stockholm till Trosa.

## Vill jobba utomhus

– Jag ville komma från stan och arbeta ute, rå mig själv. Problemet är bara att få jobb under vintern, säger han.

Under fem månader ligger arbetet i plantshopen nere. De övriga sju månaderna skall alltså helst finansiera hela året. För Peter, liksom troligen för andra i samma bransch, är det maj, som tillvaron hänger på.

– Maj är den intensivaste månaden. Jag säljer mer under den tiden än årets övriga elva månader tillsammans. Det är märkligt att det är så, för egentligen är det bättre för växterna att planteras på hösten eller tidigt om våren. Men det är väl så att folk är beroende av vackert och varmt väder när de planterar, tror Peter.

Kunderna strömmar in vid SN:s besök. Någon vill ha ett bra medel mot ogräs, en annan en bra sättpotatis, en tredje goda planteringsråd. Barrväxter, rosor och klängväxter har stor åtgång.

Kunderna kommer till största delen från Trosa och Vagnhärad och många hör till somrargästernas stora skara.

## Säsongen för kort

– Jag tror inte att omläggningen av E4:an kommer att ha någon inverkan på just mitt kundunderlag, säger Peter.



– Under maj säljer jag mer än under årets övriga elva månader tillsammans, säger Peter Granath.

Men jag förstår att andra företagare i Vagnhärad känner oro.

– För mig är det svårt att konkurrera med de stora kedjeföretagen. De har större reklamöjligheter och det gör

mycket, även om jag har konkurrenskraftiga priser.

– Det här är en kärv bransch med små marginaler. Säsongen är för kort. Förtjänsten blir inte särskilt stor efter-

som den måste slås ut på hela året. Räknar man den tid jag lägger ner i detta kommer jag ändå upp i normal arbetstid, förklarar Peter Granath.

KERSTIN EKDAHL



## NYHET HOS OSS! Windsurfingbrädor

|                   |         |
|-------------------|---------|
| Hi Fly 300 .....  | 4.995:- |
| Hi Fly 500 .....  | 5.800:- |
| Hi Fly 700 .....  | 6.995:- |
| Beach Board ..... | 3.495:- |
| Rocker .....      | 4.555:- |

*Hyr windsurfingbrädor hos oss!*

Clipper gräsklippare fr. .... 1.695:-

**DBS — Rex cyklar 3-växlade**

Herr och dam ..... fr. 1.690:-

Puch-cykel 3-växlad ..... fr. 1.620:-

Fullständig reparations- och serviceverkstad

# Vagnhärad Cykel & Sport

Stationsv. 10, Vagnhärad, tel. 0156/102 32

Prenumerera på Södermanlands Nyheter